

Sådan pitcher du din idé til FF4

En pitch er en kort salgstale kendetegnet ved at indeholde svar, konklusioner og konsekvenser (ikke flere spørgsmål).

1. Præsenter det overordnede problem, I vil løse (ha' en masse gode facts, som I kan henvise til for at begrunde problemet), og hvorfor der er et behov for at løse det?
2. Beskriv nærmere hvordan I fandt frem til jeres problemstilling, og hvordan I har undersøgt den – herunder hvem det er et problem for?
3. Præsenter jeres løsning? Vis hvordan den skal fungere. Forklar endvidere hvordan jeres løsning adskiller sig fra eksisterende løsninger og skaber ny værdi for brugeren?
4. Diskuter styrker og svagheder ved jeres løsning samt det mulige fremtidige potentiale ved jeres løsning i forhold til at løse problemet
5. Forklar hvordan jeres bidrager til at fremme FNs verdensmål
6. Tak for jeres tid, vi er klar til at besvare spørgsmål